

# PROGRAMME DE FORMATION

## TP - Manager d'Unité Marchande

### En alternance

Certification Niveau 5 - RNCP 38676

Délivré par le Ministère du Travail et des Solidarités



#### Objectifs de la formation

Dans le respect de la stratégie commerciale de l'entreprise, afin de contribuer à la satisfaction et à la fidélisation du client, le.la manager d'unité marchande pilote l'offre produits, maintient l'unité marchande attractive, gère les stocks et optimise les ventes.

Il.elle gère et anime l'équipe. Il.elle accompagne la performance individuelle de chaque collaborateur.

Il.elle assure la gestion financière et économique et contribue à l'atteinte des objectifs commerciaux et budgétaires, à l'optimisation du rendement économique et financier de l'unité marchande.

#### Public visé et pré requis :

- Être âgé.e entre 18 à 29 ans (dérogation au delà des 29 ans si le.la candidat.e est RQTH)
- Avoir validé le bac ou un diplôme de niveau 4 dans le secteur du commerce.
- Sans diplôme, avec 1 an d'expérience professionnelle significative dans le commerce ou la vente.
- Qualités relationnelles, réactivité, disponibilité, rigueur, organisation, leadership, autonomie et sens des responsabilités.

#### Conditions d'admission :

- Présélection sur dossier : test de positionnement et entretien individuel de motivation
- Délai de réponse sous 2 à 3 semaines
- Capacité d'accueil: 10 à 15 apprenant.e.s

#### Date et durée de la formation

Du 23/02/2026 au 08/12/2026

#### Rythme de la formation : Alternance

**En 11 mois : 511 heures en centre (72 jours)**

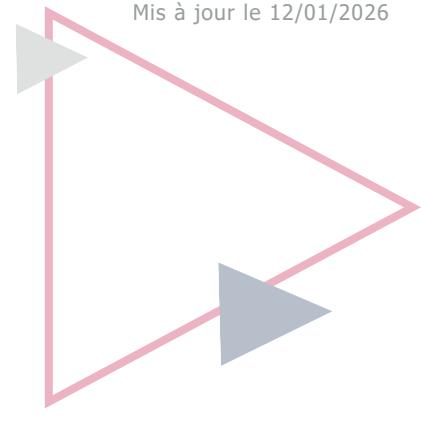
2 jours en centre – 3 jours en entreprise en moyenne

Contenu de la formation

Modules	Volume horaire
ACCUEIL	7 h
<b>DÉVELOPPER LA DYNAMIQUE COMMERCIALE DE L'UNITÉ MARCHANDE DANS UN ENVIRONNEMENT OMNICANAL</b> RNCP38676BC01	Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande Piloter l'offre produits de l'unité marchande Réaliser le marchandisage de l'unité marchande Développer les ventes de services et de produits de l'unité marchande en prenant en compte le parcours d'achat omnicanal
<b>OPTIMISER LA PERFORMANCE ÉCONOMIQUE ET LA RENTABILITÉ FINANCIÈRE DE L'UNITÉ MARCHANDE</b> RNCP38676BC02	Établir les prévisions économiques et financières de l'unité marchande Analyser les résultats économiques, financiers et bâtir les plans d'actions pour atteindre les objectifs de l'unité marchande
<b>MANAGER L'ÉQUIPE DE L'UNITÉ MARCHANDE</b> RNCP38676BC03	Recruter et intégrer un collaborateur de l'unité marchande Planifier et coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchande Accompagner la performance individuelle Animer l'équipe de l'unité marchande Conduire et animer un projet de l'unité
<b>Préparation à la certification</b>	70 h
<b>Anglais professionnel</b>	40 h
<b>Certificat SST</b>	14 h
<b>Transition écologique</b>	45 h
<b>Transition numérique</b>	65 h
<b>Accès au droit</b>	7 h
<b>Total</b>	<b>511 h</b>

## Moyens pédagogiques mis en œuvre :

- Cours en présentiel
- Travaux pratiques



## Moyens techniques utilisés :

- Salle informatique
- Salles de cours équipées
- Plateformes Classroom

## Suivi et évaluation :

- Suivi de présence réalisé tout au long de la formation
- Suivi tutorial (référent pédagogique + maître d'apprentissage entreprise)
- Évaluations formatives (QCM, évaluations orales, écrites)
- Livret ECF (évaluation en cours de formation)
- Dossier professionnel et annexes éventuelles
- Évaluation finale face à un jury : mise en situation professionnelle (4h30) + oraux (2h15)
- Enquête de satisfaction en fin de formation

## Les Métiers visés et accessibles :

- Manager de rayon
- Manager d'espace commercial
- Manager de surface de vente
- Manager d'univers commercial
- Manager de rayon fabrication alimentaire / frais
- Manager de rayon non alimentaire ou alimentaire / sec
- Chef(fe) de rayon
- Responsable de magasin
- Responsable de boutique
- Responsable de point de vente
- Responsable / animateur
- Gérant de magasin
- Gestionnaire de centre de profit
- Responsable de succursale
- Responsable de département

## Poursuites d'études envisageables :

- TP Responsable d'Établissement Marchand (équivalent bac + 3)
- TP Manager(e) des Organisations (équivalent bac + 5)
- Mastère Européen Management et Stratégie d'entreprises (équivalent bac + 5)



### **Tarifs et financement de la formation :**

« 0 reste à charge pour l'apprenti.e » : la formation s'adresse aux jeunes de 18 à 29 ans et est financée intégralement par L'OPCO (Opérateur de Compétences) affilié à l'employeur de l'alternant.

### **Lieu de la formation :**

Cette formation est actuellement proposée sur les sites du Mée-sur-Seine et de Torcy.

Le Mée sur Seine : 335 rue du Bois Guyot, 77350 Le Mée sur Seine

Torcy : 20 rue Pierre Mendès France, 77200 Torcy

### **Accessibilité aux personnes en situation de handicap :**

Les personnes en situation de handicap souhaitant suivre cette formation sont invitées à contacter la référente handicap Sylviane **LE DANVÉZET**.

[sledanvezet@upromi.fr](mailto:sledanvezet@upromi.fr)